



## **SOCIEDADES CLAVE**

Las alianzas estratégicas que hemos pensado llevar a cabo son con empresas no competidoras, es decir, no trataremos con cadenas de gimnasios o pequeños gimnasios.

Las empresas con las que tenemos pensado contactar serían: Prozis, la cual nos proporcionará la suplementación deportiva; POLAR, cuya alianza será utilizada para el seguimiento del ejercicio físico por parte de los propios clientes con sus relojes, pulseras de actividad, etc.

Creemos importante contactar con un centro médico, el cual sería Clínica Centro, dicha alianza nos servirá para hacer pruebas de esfuerzo a nuestros clientes para comprobar su estado físico.

Otra empresa que podríamos añadir a nuestra lista de sociedades clave sería la ONCE, que goza de suficientes recursos para este sector de población, al igual que ILUNION cuyo modelo empresarial se dedica a generar empleo a personas con discapacidad, las federaciones españolas del deporte paralímpico,

En cuanto a las alianzas de comprador-proveedor, nos dirigiremos a una empresa llamada Progym para aportar la maquinaria necesaria para nuestro gimnasio mediante un alquiler de dichas máquinas.

Las asociaciones con las que vamos a tratar son APADIS, LA ONCE, FAMMA (Federación de Asociaciones de Personas con Discapacidad Física y Orgánica de Madrid), PAUTA, Asociación Antares, ADISLI (Asociación para la Atención de Personas con Discapacidad Intelectual Ligera e Inteligencia Limitada)...