

PROPUESTA DE VALOR

- Nos vamos a centrar en la comercialización de una alarma-despertador que los conectaríamos a la red eléctrica para subir las persianas y encenderse la luz automáticamente cada vez que se apague el despertador.
- Serían dos tipos de despertadores, uno *modelo básico* donde ofrecemos tecnología y las persianas que el cliente ya tiene en su hogar, le haríamos una mejora para automatizarlas; y otro *modelo premium* constará de un sistema informático más completo que el modelo básico, se incluirán unas persianas nuevas con la automatización ya incorporada y con más opciones de tonos de despertador .
- Nos hemos inspirado en las nuevas tecnologías porque hoy en día es lo que más gusta a los consumidores.
- Nuestro objetivo es convencer a nuestros clientes de que necesitan nuestro producto ya que es un servicio que ayuda a despertarte con mayor facilidad. Nuestra proposición de valor será de forma cualitativa porque nuestro producto ofrece unas cualidades que están enfocadas a dichos objetivos.
- Diseño: Como tendremos diferentes modelos de productos tendrá diferentes diseños.
 - Modelo básico: Es un modelo muy simple, tendrá una carcasa de plástico, comercializaremos diferentes colores del producto.
 - Modelo Premium: Estará presentado en una caja de cuero con bordados en hilo.