

4: FUENTES DE INGRESO

Las fuentes de ingreso de nuestra aplicación residirán principalmente en los anuncios dentro de esta; estos anuncios serán más relevantes para el usuario dado que disponemos de un algoritmo que verá los gustos e intereses del usuario en cuestión y seleccionará anuncios relevantes para este.

Otra fuente de ingresos será el apartado de locales “premium”, donde solamente los establecimientos que paguen una determinada cuota aparecerán.

Además, los usuarios de esta aplicación podrán acceder a un modo V.I.P con un pago periódico que ofrecerá unas ventajas al cliente como descuentos especiales en determinadas tiendas. También se podría disfrutar de descuentos en las entradas a determinados eventos, trato al que podríamos llegar mediante una reducción del precio de los anuncios de los eventos.

A través de esta app se podrán comprar entradas para acontecimientos por medio de webs y reservas de establecimientos y obtendremos beneficio, en forma de comisiones y/o anuncio de su presencia en nuestra página beneficiándonos de una publicidad pasiva.

También estudiamos la posibilidad de recibir pagos monetarios de los ayuntamientos u otros organismos gubernamentales de las localidades que quieran ser incluidas en esta app ya que potenciaríamos el turismo.

Se ha decidido que la app sea gratuita en un primer momento para crear una base de usuarios (con la posibilidad, a ser estudiada, de que estos reciban

algún beneficio) que creen una base sobre la que construir el resto de nuestra app.