

FUENTES DE INGRESO

Disponemos de tres formas diferentes de generar fuentes de ingresos.

En primer lugar, en caso de que un cliente quiera contratar solo el servicio de paseo. Nuestro precio en esta opción sería precio de lista, ya que serán 10 euros por una hora de paseo y 15 euros por dos horas.

Nuestra segunda opción, consistirá en que nuestros clientes podrán dejarnos a su perro el número de horas que deseen, accediendo así a los tres servicios que ofrecemos: los paseos, los cuidados y juegos. Eligiendo este servicio el precio será dependiente del volumen, ya que el cliente pagará 15 euros la hora, con la posibilidad de disminuirlo a 12 euros a partir de la tercera hora en el caso de que el perro esté más de tres horas con nosotros.



En estos dos primeros casos, los ingresos serían por pago único.

Por último, en tercer lugar, el servicio será mensual con diferentes tarifas. Ofreceremos dos tarifas de 50 euros o 75 euros. En la primera el cliente contratará un servicio completo para su perro durante tres días a la semana; y en la segunda se contratará un servicio completo durante cinco días a la semana.

En este último caso nuestros ingresos serían por pagos recurrentes.

Además, en estas dos últimas opciones, nos encargaremos también de la venta de comida para los perros, lo que nos generará un pequeño beneficio.

Obtendremos un beneficio extra por parte de aquellos clientes que quieran una asistencia personalizada de sus perros aislándolos del resto y proporcionándoles las medicinas que sean oportunas, ya sea porque están enfermos de manera puntual o de manera continuada.

En los períodos vacacionales, todas nuestras tarifas aumentarán cinco euros, por tanto pasarán de ser precios fijos a ser dinámicos.

Consideramos que nuestra idea será rentable porque nuestros servicios ofrecen seguridad a un precio asequible con la posibilidad de selección entre diferentes servicios.