



## SOCIEDADES CLAVE

El apartado de las sociedades clave trata de identificar la red de proveedores y asociados necesarios para llevar adelante el modelo de negocio elegido.

Por eso no se debe pensar nunca en una empresa autosuficiente, sino en empresas inmersas en una gran red de contactos que te permiten optimizar tu propuesta de valor y tener éxito en el mercado laboral. Por ejemplo:

1. Inversores,
2. Proveedores estratégicos
3. Organismos de control
4. Alianzas comerciales.

También una empresa puede establecer alianzas o negocios con otras por múltiples razones:

- ***Para optimizar su modelo de negocio:*** busca normalmente una reducción de costes y suele implicar la subcontratación o la puesta en común de infraestructuras.
- ***Para reducir riesgos:*** una alianza puede disminuir las probabilidades de tener pérdidas o incluso de bancarrota.
- ***Para adquirir recursos:*** con el objetivo de extender sus propias capacidades empleando a otras empresas y conseguir recursos específicos, adquirir conocimiento, licencias o acceder a nuevos clientes.

Tras realizar un exhaustivo análisis de las diferentes opciones de sociedades que podemos tener, hemos decidido que nuestra academia va a tener un modelo de sociedad clave enfocada en las relaciones comprador-proveedor:

➤ **Relaciones comprador-proveedor**

Gracias a este modelo nos vamos a asegurar de la disponibilidad de materiales específicos, concretos y adaptados a las necesidades de los usuarios que vamos a tener en la academia.

Se trata de una especie de alianza mediante la cual una empresa se asegura la adquisición de los recursos que necesita para desarrollar su actividad. Y así poder mantener en el negocio una cierta estabilidad.

En nuestro caso, negociaremos con otras empresas, principalmente con los fabricantes de la maquinaria (*adaptada*) de gimnasio y otro material necesario para las personas con diversidad funcional.

Como podría ser: barras paralelas, grúas, calzado especial, máquinas de gimnasio adaptadas... etc.



También tendremos un trato continuo, con las empresas de limpieza ya que en nuestro caso, tendremos que mantener una limpieza continua para que los chicos no se pongan malos.

Tenemos que tener en cuenta, que dentro de la población de diversidad funcional son más propensos a tener más problemas médicos (*Debido a que tienen una salud más delicada*), así que manteniendo una limpieza continua, evitaremos que su salud empeore.