

CANALES

Los canales de venta serán nuestra página web oficial, bien diseñada, muy intuitiva y que mantendremos perfectamente actualizada, ebay y Amazon.

Nuestra forma de comunicar el producto al cliente será de publicidad en redes sociales como twitter y facebook, ya que actualmente las personas que tienen niños, suelen ser personas jóvenes que las usan.

Además de crear todas las cuentas necesarias en las cuentas sociales y contrataremos a “influencers” en Youtube para que lo publiciten

Por otro lado nuestros comerciales serán el canal que presentará nuestro producto a las marcas que pudieran estar interesadas en implementarlo en sus propios productos para hacerlos más completos.

También usaremos la publicidad de Google, usando correctamente su sistema de palabras clave para reducir costes y generar el mayor tráfico de clientes objetivos posible.

Nuestra forma de distribución será por correo, en este caso Correos Express que es la que más barato nos ofrece los envíos. Esta opción será utilizada en nuestra web y en ebay.

Como segunda opción ofreceremos el servicio de envío de SEUR.

De forma especial, usaremos Amazon y su sistema “prime” que nos cobra comisiones pero aumentará nuestra visibilidad, además de que se encargarían ellos de las gestiones del producto.

