

Sociedades Clave

Respecto a la sociedad clave, vemos que generalmente la unión hace la fuerza, por lo tanto hemos decidido aplicar un sistema de colaboración con los proveedores de resinas, con el proveedor del renting y con la competencia indirecta.

Empecemos...

Competencia indirecta:

No pretendemos reemplazar a los proveedores de moldes de inyección tradicionales, que para producción en masa seguirán siendo necesarios pero, sin embargo, nos proponemos colaborar con ellos para moldes que requieran tiradas más reducidas.

Por lo cual les proponemos que los fabricantes de calzado inicien sus procesos con nuestro producto hasta consolidar la decisión del cliente sobre sus diseños, si llegara a convertirse en una producción de dimensiones considerables, a la cual nuestro producto debido a sus características no pueda hacer frente, contar con ellos para la elaboración de los moldes tradicionales necesarios.

Proveedor renting:

La relación que vamos a tener con este proveedor es una de las más importantes, por lo que necesitamos encontrar a alguien que nos provea del mantenimiento de la impresora de una manera eficiente, eficaz, etc. A cambio de la posibilidad de ampliar nuestro negocio con sus servicios y todo lo que nuestra satisfacción conlleva publicitando su actividad al resto de nuestros clientes.

Proveedor Materias primas:

La relación que vamos a tener con este proveedor es también muy importante, las características de nuestros productos se deben a los materiales utilizados. A cambio en esta relación nos comprometemos a tenerlo como proveedor principal.
