

Relaciones con clientes



Nuestra relación con los clientes será de dos formas:

- **Personal / Directa:** Cuando estos acudan a nuestra asesoría de manera presencial les atenderemos personalmente.
- **A través de nuestra página web, Facebook, etc.:** Como he mencionado anteriormente, también ofrecemos la opción de atender a nuestros clientes mediante las nuevas tecnologías.

De cara a la apertura de nuestra asesoría llevaremos a cabo unas estrategias de promoción:

- ✓ Durante el primer mes de servicios haremos un 10% de descuento a los pedidos realizado por internet.
- ✓ A todos aquellos que se acerquen a nuestro establecimiento les regalaremos un kit compuesto por un bolígrafo, un lápiz, una goma, un tìpex, una carpeta y una calculadora.
- ✓ A aquellos clientes que realicen un pedido superior a 500€ les regalaremos una tablet.