

FUENTES DE INGRESO

El precio que el cliente va a pagar por el servicio que le vamos a dar está dirigido por los trabajadores de la empresa. Hemos decidido que desde que recogemos el coche, por cada hora que pase el cliente tendrá que pagar 3 euros. Cuando nos de el coche tendrá que aportar 5 euros y se irá sumando 3 euros más por cada hora que tengamos el coche. En caso de no llegar a dejar el coche más de una hora, los 15 minutos serán pagadas con 1,5 euros y así sucesivamente.

El precio el cual el cliente tiene que pagar será un precio variable dependiendo de el coche que sea, es decir, cuanto más costoso o de lujo sea el coche más se tendrá que pagar por el servicio y así sucesivamente. En cambio, aquellos clientes que traigan coches eléctricos les haremos una rebaja o el coste será menor, dando así la ventaja a los coches eléctricos debido a su reducida contaminación respecto a los coches diésel y gasolina.

