

DISRUPTIVE SOLUTIONS

-TRAZABILIDAD CON **BLOCKCHAIN**-

CREADO POR:

Pablo Miguel

Pablo Granda

Carlos Marín

Daniel Ugarte



salesianos

LOS BOSCOS · LOGROÑO

**start
INNOVA** 

FUENTES DE INGRESO

La mayoría de los negocios de Blockchain se financian de alguna de estas maneras:

Software como servicio

Compañías como Tieron y Blockcypher tienen tasas por usar sus APIs e infraestructuras.

Servicios Profesionales

Algunas compañías construyen proyectos personalizados para clientes de diferentes empresas. Muchas marcas ya existentes tienen áreas de práctica de blockchain . Por ejemplo, IBM, Deloitte y Gem.



Tasas fijas y de transacción

Algunas compañías construyen y mantienen redes entre un consorcio de asociados. Consiguen dinero a base de cobrar una tasa de suscripción o de transacción por tener actividad en la red. A menudo, tienen parte de la red. Por ejemplo, Chain, R3Cev.

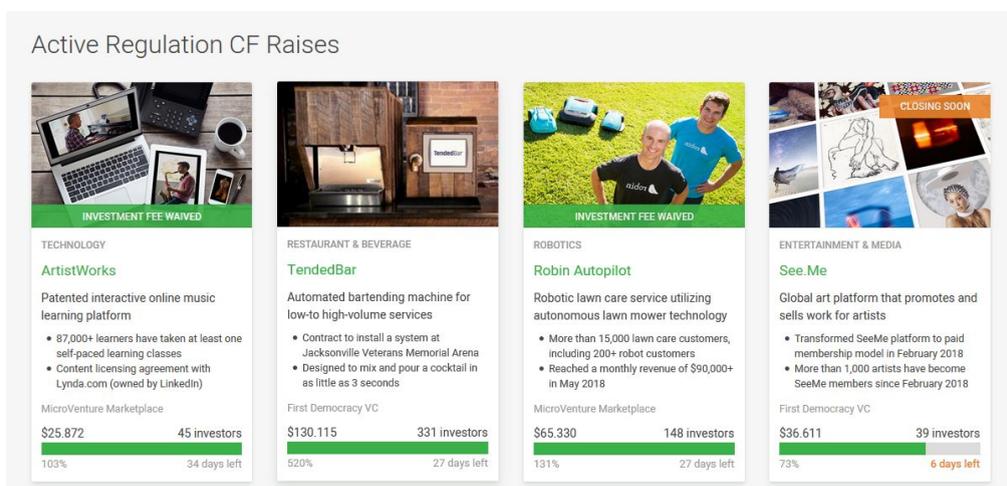
Acuerdos a Nivel de Servicio

Algunos negocios crean plataformas y gestionan infraestructuras para clientes de empresa. Ofrecen acuerdos de nivel de servicio por tiempo en ejecución y mantenimiento. Por ejemplo Bloq y Microsoft.

Especulación con criptomonedas

Algunas compañías de blockchain o emiten su propio token o su gestión contiene grandes cantidades de criptomonedas como Ethereum (Una de las criptomonedas más rentables y con la que están asociadas empresas como el Santander o BBVA). Estas compañías hacen un trabajo que aumenta el valor de estos tokens. Luego, venden este token a especuladores.

Como último, un proyecto de crowdfunding sería otra opción, debido al éxito de los proyectos de Blockchain en estas plataformas.



Este sería el aspecto de nuestra campaña en una plataforma, en este caso Indiegogo:

