

DISRUPTIVE SOLUTIONS

-TRAZABILIDAD CON BLOCKCHAIN-

CREADO POR:

Pablo Miguel

Pablo Granda

Carlos Marín

Daniel Ugarte



salesianos

LOS BOSCOS · LOGROÑO

**start
INNOVA**

SEGMENTACIÓN DEL MERCADO

Principalmente, nuestro producto se enfoca a:

- Grandes empresas que necesiten un servicio de trazabilidad de alta precisión.
- Pymes que quieran un servicio dedicado sin necesidad de personal especializado.

Es decir, a cualquier empresa que tenga la necesidad de añadirle trazabilidad a su inventario puede adquirir nuestro producto y así tener la más fiable, rápido y seguro seguimiento de ello.

Hoy en día, cada vez más empresas buscan soluciones de trazabilidad a tiempo real, para poder tomar el control de su inventario.

Tiene una infinidad de usos, como por ejemplo: el control de documentos de una empresa, de piezas en una fábrica, tracking en servicios de envíos, para artículos de lujo, véase diamantes, que necesiten ser certificados como original de x sitio, para comprobar el origen de los productos alimenticios que consumimos, etc.

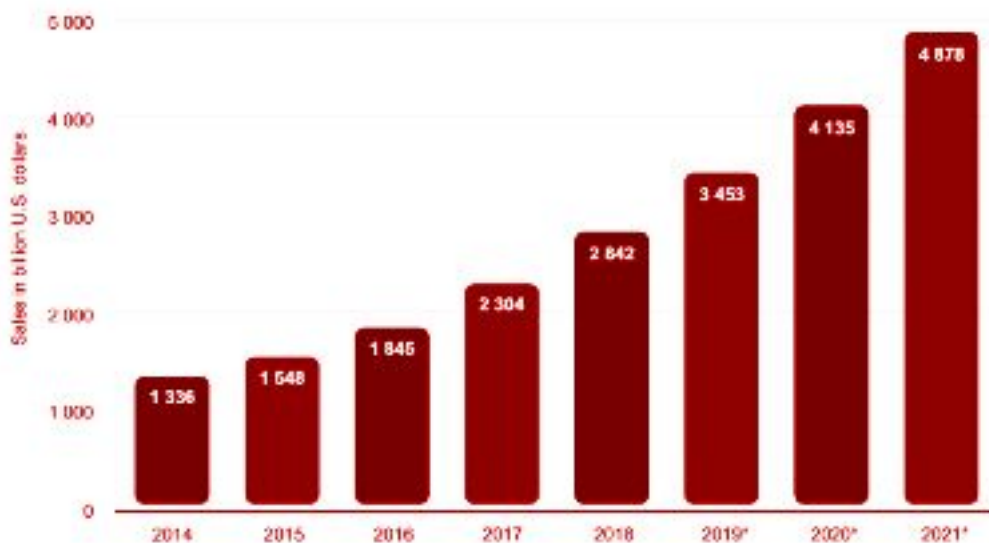


Chart 1. Global sales via e-commerce platforms in 2014-2021¹

Las ventas en comercio digital se multiplican sobremanera a lo largo de los años, por lo que las oportunidades y el número de empresas interesadas en este tipo de servicios aumentará, lo cual hará más rentable nuestra inversión y la de todos nuestros asociados.

Nuestro objetivo es, además, ayudar a las empresas que no conozcan cómo construir y mantener aplicaciones que utilicen la tecnología blockchain sin la necesidad de que ellos tengan que aprender sobre cómo funciona ni aprender complicados lenguajes de programación o contratar a un experto en la infraestructura de blockchain de forma externa.

A día de hoy, no hay muchas empresas que tengan el mismo objetivo que nuestro proyecto, existe VeChain, una criptomoneda china que ofrece un servicio de trazabilidad en diferentes ámbitos, pero está en una etapa muy temprana de su desarrollo, y no ofrece el añadido del servicio de mantenimiento.

VeChain vió este hueco de mercado, pero al ser una criptomoneda oriental, su captación de clientes en el mercado occidental es prácticamente nulo, aprovecharemos eso y nuestras ventajas para sacarle la delantera, con una campaña de marketing adecuada, podremos atenuar su mercado y captar clientes que anteriormente estaban con ellos.



Existen otras infraestructuras que nos ofrecen el servicio de mantenimiento, pero no el de trazabilidad, al juntar nosotros ambos servicios, conseguimos esa cuota de mercado que dejan libre ambos, siendo un producto con un atractivo mayor.

IBM, una multinacional que pese a contar con numerosos contactos, carece de un servicio dedicado para sus clientes, la tecnología que utiliza IBM, Hiperledger, permite a las empresas crear sus propias redes privadas, las cuales carecen de la seguridad que puede proporcionar una red pública como Ethereum, es un claro ejemplo de que incluso las grandes empresas aún no han llegado a vislumbrar el horizonte de aquesta tecnología, llamada Blockchain.



HYPERLEDGER

La descentralización hace que ningún nodo se pueda ocultar, de forma que no hay manera de trampear el sistema para que un producto se “pierda”, desaparezca, o sea robado sin que quede registrado, al ser de acceso público, hará también que muchas organizaciones fraudulentas se echen atrás a la hora de colaborar con nosotros, lo cual nos evitará sufrir intentos de fraude o robo de información.

Las ventajas del Blockchain harán de nuestra proyecto, uno único y diferenciado entre los demás, con múltiples ventajas y que además de eso estará avalado por nuestras empresas colaboradoras además de encontrarse todo en un sistema centralizado.

Esta iniciativa innovadora, que captará tanto PYMES como grandes empresas, podrá conseguir una expansión muy rápida, y que, con el adecuado seguimiento e inversión, puede generar un gran volumen de beneficios a medio plazo.