

DISRUPTIVE SOLUTIONS

-TRAZABILIDAD CON **BLOCKCHAIN**-

CREADO POR:

Pablo Miguel

Pablo Granda

Carlos Marín

Daniel Ugarte



salesianos

LOS BOSCOS · LOGROÑO

**start
INNOVA**

PROPUESTA DE VALOR

Para empresas cuyos clientes, o ellas mismas, tengan la necesidad de saber en cada momento donde se encuentran sus productos, su origen y destino. Proponemos una plataforma basada en blockchain que nos permite realizar un seguimiento a tiempo real del inventario aplicando esta tecnología, que, a diferencia de otros métodos de trazabilidad, ofrece muchísimas ventajas como la integridad (asegurarse que la información de nuestro producto no ha sido modificada por agentes no autorizados) preservando la confidencialidad de los datos, sólo acceden a la información las personas autorizadas.



Objetivos: buscar una competitividad diferenciada sobre el resto basada en escuchar lo que nuestros clientes quieren conseguir con nuestro producto, nuestra contribución a posibles colaboradores y nuestro modelo de negocio todavía no conseguido por ninguna otra organización a un alto nivel, resultado de las siguientes acciones:

- Escuchar la opinión de nuestro público objetivo por medio del feedback que recibimos de ellos, a través de una serie de encuestas y eventos de recepción de la comunidad realizados en persona.
- Aumentar el estatus de nuestra empresa con charlas sobre nuestro proyecto.
- Restablecer la legitimidad de nuestra visión enseñando el impacto positivo que podría tener de cara a un futuro.

- Reconocimiento por parte de la Blockchain Academy para dar a conocer nuestro modelo de negocio y recibir más visibilidad.
- Targeting directo hacia las empresas de los sectores que queremos captar, por medio de las acciones anteriormente enumeradas.
- Al ser precursores de este modelo de negocio, podemos encontrar como un punto a tener en cuenta, la adquisición de patentes en lo que respecta a trazabilidad.

El blockchain está descentralizado, pero su modelo de negocio y sus herramientas de trazabilidad pueden ser una fuente de ingresos de cara a que otras empresas quieran subirse al carro y prestar nuestros mismos servicios, de esta manera, conseguimos cubrirnos las espaldas y asegurarnos beneficios solo con nuestra idea.

