



keyphone

DIEGO CEÑA
DIEGO IZQUIERDO
CARLOS GARCÍA

SEGMENTACIÓN DE MERCADO

Este producto está dirigido a:

- Empresas que necesiten tener centralizado el acceso a su infraestructura de una manera cómoda.
- Particulares que deseen tener todas sus llaves en un mismo dispositivo, en vez de tenerlas físicamente, haciendo más cómodo el día a día.
- Todo aquel que desea aumentar la seguridad de sus casas, apartamentos, empresas o de aquellos sitios de alto valor que queremos proteger.

Actualmente son muchos, usuarios y empresas, que desearían no tener que llevar un montón de llaves en los bolsillos, ya sea de su hogar habitual o de su empresa.



Con Keyphone solucionamos este problema, ya que recordemos, en un solo dispositivo, nuestro propio smartphone, el uso de nuestra huella dactilar y la cerradura electrónica instalada en nuestras puertas conectadas a nuestra aplicación, centralizamos el acceso a todos los lugares que habitualmente transitamos, aumentando además la seguridad.

Con una cerradura convencional usamos normalmente una llave para cada puerta, que además es posible forzar de una u otra manera, sin embargo, con Keyphone, resultaría más complicado forzar la puerta debido a que si detectase que ha sido forzada, se bloquearía automáticamente y nos enviaría una señal en forma de alarma a nuestra app.

Hoy en día, existe el uso de cerraduras electrónicas que, gracias a una aplicación, pueden abrir la puerta de casa. Estas apps son desarrolladas por empresas que pueden hacernos competencia, pero tienen algunos inconvenientes:

- **Su uso es muy exclusivo:** es decir, este producto es muy poco utilizado y la zona con mayor uso es Estados Unidos.
- **Elevado precio:** que hace que la compra del producto y la adaptación esta nueva forma de acceso sea inviable.
- **Seguridad insuficiente en el sistema de acceso.** Esas cerraduras se abren con una simple app y no utilizando ningún sistema de seguridad, por lo que proporcionan más comodidad, pero la pérdida de seguridad es notoria, algo que no pasaría en nuestro caso ya que nosotros utilizamos la tecnología que nos ofrece la huella dactilar.



Nuestra principal competencia sería **Lockitron**, una empresa que utiliza la tecnología de la puerta con cerradura digital, así como la aplicación propia para abrir la misma. Su tecnología funciona con batería en la puerta, compatibilidad con Android e IOS, accesibilidad, pero no incluye nuestra innovación tecnológica y más segura, que es el uso de la huella dactilar.



Lockitron

En nuestro caso, también podremos dar acceso a usuarios para permitirles que puedan abrir o cerrar la puerta, sin estar nosotros presentes en el lugar, como hemos explicado anteriormente. Además, también incorporará un sistema de alimentación en la puerta de larga duración y compatibilidad con los sistemas operativos Android e IOS.