



# PLASTER 3D

**Componentes del grupo:**

**FRANCISCO NÚÑEZ  
MARIO CARRERAS  
FLORÍN IOAN MAIER  
BORIS PARMO TREVIÑO**

## 10. ESTRUCTURA DE COSTES

Para iniciar el proyecto se necesita una aportación por parte de los participantes, todos los gastos serán invertidos en el material necesario para llevar a cabo la escayola de impresión 3D.



Los primeros gastos estarán basados en comprar la maquinaria necesaria, como la impresora 3D, el escáner, el ordenador para diseñar la escayola, etc....

Poco a poco se irán aumentando el número de máquinas para así poder producir más escayolas a medida.

El desarrollo de la aplicación junto con la página web, será responsabilidad nuestra tanto la creación como el mantenimiento gracias a nuestros conocimientos adquiridos a lo largo de estos años.

### **Inversión**

Maquinaria:

➤ 1 Impresora básica	200€
➤ 2 Impresoras premium	1200€
➤ Material impresora	200€
➤ 2 portátiles	1000€
➤ Vehículo	3000€
➤ Kinect	15€
➤ APP escaneo	
➤ Sociedad limitada	3000€
➤ Material de oficina	2000€

## Gastos Fijos Anuales

> Alojamiento web	200€
> Alquiler local	3000€
> Luz	1000€
> Internet + Fijo	600€
> Nóminas 24000€	
> Seguro	250€
> Publicidad	800€
> Seguro Vehículo	300€

## Gastos Variables

- > Materiales
- > Equipo y mantenimiento
- > Merchandising
- > Gasolina
- > Mantenimiento APP y Web
- > Mantenimiento Vehículo

Al comenzar con nuestra empresa, tendríamos los gastos iniciales de inversión, los más necesarios serían los siguientes:

COSTES		
INVERSIÓN	€	NOTA
<b>Portátiles</b>	600	
<b>Impresoras 3D</b>	700	Varios modelos
<b>Software Vario</b>	500	
<b>Total</b>	1800	

Tras la inversión inicial, calcularíamos los gastos variables Anuales:

Gastos Variables Anuales	€	Nota
<b>Material Impresión</b>	600	
<b>Seguros</b>	800	
<b>Movilidad</b>	600	
<b>Mantenimiento</b>	400	
<b>Total</b>	2400	

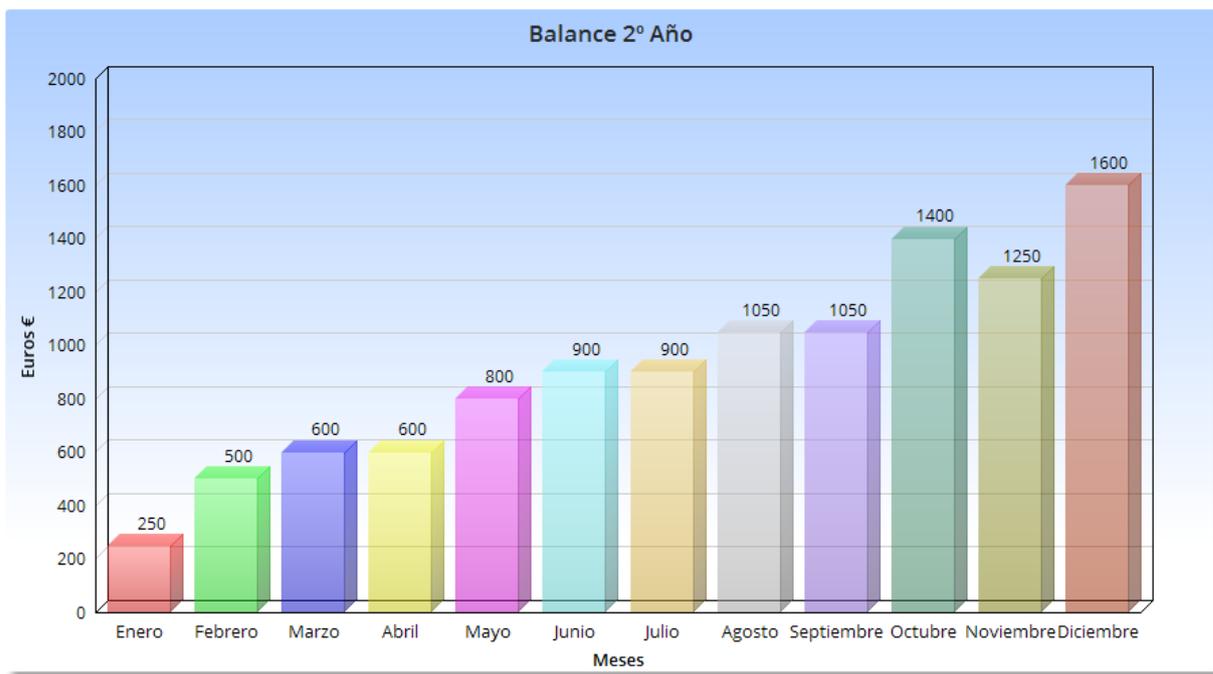
Y en gastos fijos mensuales se podrían declarar:

Gastos Fijos Mensuales	€	Nota
Nóminas	2000	
Servicios Básicos	350	Gas, Luz e Internet
Merchandising	300	
Impuestos	750	Autónomos
Total	5600	

Estimación de gastos fijos y variables mensuales y anuales, para el primer año, en el segundo año, realizando unas previsiones positivas y estudiando el mercado, se estima que la empresa pueda duplicar el listado de pedidos y clientes.

Concepto	1º Año												
	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12	Total
<b>Ingresos</b>													
Ventas (clientes)	400	420	450	500	500	600	600	650	650	750	1000	1200	7720
Otros ingresos									800	800	800	800	3200
<b>Total ingresos</b>	<b>400</b>	<b>420</b>	<b>450</b>	<b>500</b>	<b>500</b>	<b>600</b>	<b>600</b>	<b>650</b>	<b>1250</b>	<b>1550</b>	<b>1800</b>	<b>2000</b>	<b>10920</b>
<b>Costes</b>													
Compras	2200	0	0	0	0	0	0	0	200	0	0	0	2400
Alquiler local	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	3000
Costes de personal	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	12000
Costes financieros	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	3000
<b>Total costes</b>	<b>3750</b>	<b>1500</b>	<b>1700</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>20450</b>						
<b>Beneficios/ Pérdidas</b>	<b>-</b>	<b>50</b>	<b>300</b>	<b>500</b>	<b>-</b>								
	<b>3350</b>	<b>1080</b>	<b>1050</b>	<b>1000</b>	<b>1000</b>	<b>900</b>	<b>900</b>	<b>850</b>	<b>450</b>	<b>50</b>	<b>300</b>	<b>500</b>	<b>9530</b>

Concepto	2º Año												
	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12	Total
<b>Ingresos</b>													
Ventas (clientes)	1200	1200	1300	1300	1500	1500	1500	1750	1750	2000	2000	2100	19100
Otros ingresos	800	800	800	800	800	900	900	900	900	900	1000	1000	10500
<b>Total ingresos</b>	<b>2000</b>	<b>2000</b>	<b>2100</b>	<b>2100</b>	<b>2300</b>	<b>2400</b>	<b>2400</b>	<b>2650</b>	<b>2650</b>	<b>2900</b>	<b>3000</b>	<b>3100</b>	<b>29600</b>
<b>Costes</b>													
Compras	250	0	0	0	0	250	0	0	0	0	250	0	750
Alquiler local	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	3000
Costes de personal	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	12000
Costes financieros	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	3000
<b>Total costes</b>	<b>1750</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1750</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1750</b>	<b>1500</b>	<b>18750</b>
<b>Beneficios/ Pérdidas</b>	<b>250</b>	<b>500</b>	<b>600</b>	<b>600</b>	<b>800</b>	<b>900</b>	<b>900</b>	<b>1050</b>	<b>1050</b>	<b>1400</b>	<b>1250</b>	<b>1600</b>	<b>10850</b>



Concepto	3º Año												
	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12	Total
<b>Ingresos</b>													
Ventas (clientes)	2500	2500	2750	2750	3000	3000	3100	3300	3500	3500	3750	4000	37650
Otros ingresos	1000	1000	1000	1000	1000	1200	1200	1200	1300	1300	1400	1400	14000
<b>Total ingresos</b>	<b>3500</b>	<b>3500</b>	<b>3750</b>	<b>3750</b>	<b>4000</b>	<b>4200</b>	<b>4300</b>	<b>4500</b>	<b>4800</b>	<b>4800</b>	<b>5150</b>	<b>5400</b>	<b>51650</b>
<b>Costes</b>													
Compras	250	0	0	0	300	0	0	0	350	0	0	350	1250
Alquiler local	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	3000
Costes de personal	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	12000
Costes financieros	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	3000
<b>Total costes</b>	<b>1750</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1800</b>	<b>1500</b>	<b>1750</b>	<b>1500</b>	<b>1850</b>	<b>1500</b>	<b>1500</b>	<b>1850</b>	<b>19250</b>
<b>Beneficios/ Pérdidas</b>	<b>1750</b>	<b>2000</b>	<b>2250</b>	<b>2250</b>	<b>2200</b>	<b>2700</b>	<b>2550</b>	<b>3000</b>	<b>2950</b>	<b>3300</b>	<b>3650</b>	<b>3550</b>	<b>32400</b>

