

RELACIONES CON LOS CLIENTES

¿Cómo vamos a traer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

- Nuestra idea es que nuestro servicio sea automatizado, mediante nuestra página web, o asistencia personal, en las tiendas de nuestros patrocinadores.
- Cada persona podrá elegir la pulsera que más le guste (color, modelo, etc...) mediante la página web, o sino en las tiendas físicas, podrán tener una asistencia más personal, pudiendo ir físicamente a ver la pulsera y preguntando a la gente especializada sobre la misma. Obviamente la información de la pulsera estará disponible en la página, pero si el cliente desea podrá conseguirla en tiendas.
- Al tener tantas opciones de compra, la falta de medios no será excusa para hacerse con una de las pulseras, además de que llegaremos a más público