

## **ESTRUCTURA DE COSTES**

En nuestra empresa hemos intentado minimizar los costes;

**Costes fijos:** 1.520€ mobiliario, primeramente calculamos unos 300€ para la reforma del local (pintarlo, cambiar el suelo, etc) pero finalmente el hermano de Ane nos lo hace gratis, 1.100€ alquiler del local (más barato de lo normal porque es de la madre de Olaia), al principio calculamos unos 1.000€ en instalación eléctrica, sin embargo el padre de Claudia nos lo hizo por 200€, 2.000€ vehículo de empresa. Además tenemos una página web que nos costó 2000€ crearla.

Total de costes fijos: 6820€

<b>Mobiliario</b>	1.520€
<b>Reforma del local</b>	0€
<b>Alquiler del local</b>	1.100€
<b>Instalación eléctrica</b>	200€
<b>Vehículo de empresa</b>	2.000€
<b>Página web</b>	2.000€
<b>TOTAL</b>	6.820€

**Costes variables:** La gasolina del coche, según cuanto lo usemos, el coste de la luz y del agua,

**Economías de escala y de amplitud o de alcance:** Al gestionar una gran variedad de garajes, además por horas, podemos ofrecer precios más asequibles que los parkings, lo cual nos hace competencia. Es decir, no existen parkings que alquilen garajes por semanas o meses, pero sus precios son mayores a los nuestros por lo que tendríamos ventaja a la hora de atraer a clientes. Otra opción serían los garajes que se alquilan por meses o años, en este caso el coste sería mayor al nuestro ya que como administramos muchos garajes ofreceríamos precios especiales debido a que no cobraríamos 5 euros cada hora de la semana o del mes, sino que reduciríamos el precio.