

FUENTES DE INGRESOS:

La fuente de ingresos de nuestra empresa serán los clientes segmentados previamente, explicados en el punto anterior.

Los ingresos que obtendremos serán a través del pago único, ya que nuestros clientes pagaran en efectivo cada compra que realicen en un momento

puntual. En cambio, en un futuro si consiguiéramos expandir el negocio y vender a grandes supermercados, estos comprarían grandes cantidades de palomitas para así abastecer a su clientela. Por tanto, con el pago recurrente estas grandes superficies podrían pagarnos la compra a plazos pero todos los meses (fuente de financiación).



Cuando decidimos establecer el modelo de negocio teníamos en cuenta nuestro capital inicial: contábamos con 5.000 euros brutos entre nosotras y esté, era suficiente para la creación de la empresa ya que no acudimos a entidades bancarias para solicitar préstamos. La única manera de generar fuentes de ingresos en este caso, es la publicidad que definimos anteriormente con sus diferentes medios y estrategias. Finalmente, los precios que establecemos en un primer momento son fijos puesto que cada bolsa de palomitas, cucuruchos y derivados, cuyo precio es de 2,50 €, tienen un precio establecido tanto a nivel tienda física como a nivel online donde se añadiría un cargo extra por transporte.