ACTIVIDADES CLAVE



- -Mantener una basa de datos sobre las preferencias de cada cliente.
- -Llevar las acciones publicitarias correspondientes para tener imagen de marca y sea reconocida.
- -Tener una amplia cartera de clientes para aumentar la oferta de viviendas que proporcionaríamos.
- -Mantener unos precios bajos para tratar de ganar cuota de mercado.
- -Cobrar la comisión al propietario en lugar de a los inquilinos.