

ALIANZAS

Nuestras alianzas serían con hoteles: Los hoteles situados en zonas húmedas de todo el planeta, con gran cantidad de mosquitos, estarían dispuestos a comprarnos nuestros productos.

Otra alianza clave sería con pequeñas empresas: tiendas locales o de barrio nos comprarían este tipo de sábanas para vender en sus establecimientos. Las sábanas anti mosquitos sería un producto único, que la competencia cercana no tendría.

Nos aliaríamos con los proveedores de telas para que nos proporcionasen telas de sábanas de mayor calidad y menor precio, para así, reducir costes.