

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Para nuestra empresa la relación con los clientes es importante, puesto que gracias a ellos venderemos nuestros productos ecológicos y haremos de este mundo uno mejor sin contaminación plástica. Tendremos contacto con nuestro clientes via Facebook, Twitter e Instagram y en persona en la tienda.



Primero, se alquilará un local donde se venderá la ropa ecológica que hemos creado con ayuda de esta empresa <https://empresite.eleconomista.es/ROPA.html>, el local se llamará **EcoNYL**.

Segundo, Al ser un local, será un trato de cara a cara con los clientes donde se les explicará de dónde viene la ropa que están comprando y todo el proceso que se ha hecho para conseguirla.

Tercero El dinero que consigamos con la ropa vendida se utilizará para hacer más máquinas.

- Las diez primeras personas que compren algo en nuestra tienda tendrán la posibilidad de ver el funcionamiento de nuestra máquina debajo del agua.
- Las veinte primeras personas que compren en nuestra tienda tendrán un vale del 20% de descuento.
- En la página web iremos subiendo la ropa que hay en la tienda, habrá muchas novedades.