

PROPOSICIÓN DE VALOR

¿Qué necesidades o problemas resolvéis?

- Supermercados más ordenados:
Habrá más orden en los pasillos, habrá caminos por ambos lados, cada lado hacia una dirección. El carril del medio quedará vacío para aquel que no lleve carro o tenga prisa.
- Compras más cómodas:
Gracias a nuestro proyecto, las compras de los clientes van a ser más cómodas ya que el carro es automático y no tienes que ir tirando de él.
- Preocuparse menos del carro:
Al ser automático, el carro seguirá su camino mientras tú puedes estar mirando todos los productos sin preocupación.
- Menos peso para llevar la compra:
El peso del carro suele ser normalmente un problema para muchas personas, especialmente para personas de una alta edad. El no tener que tirar del carro es un favor para muchas personas.

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

- Está construido con material reutilizado.
- Tenemos precios bajos y buena calidad.
- Es una gran inversión, la cual va a conseguir grandes ganancias hacia la propia empresa.
- La idea es innovadora/original.
- No está pensada solo para el bien de la empresa compradora, sino en el bien de los clientes de esa empresa.