

# SOCIEDADES CLAVE

Los principales socios que nos serían útiles para que nuestro proyecto tenga éxito son los citados a continuación:

Arianna Gabarri: Responsable de Marketing y RRPP

Alba García: Gestión con clientes y proveedores

Beatriz López: Encargada financiera

Una vez establecidos los roles, decidimos que lo más viable sería que fuéramos nosotras tres trabajadoras del negocio ya que al ser una pequeña empresa y estar en la fase de introducción en el mercado no consideramos necesario personal extra porque supondría un gasto que no podemos asumir en esta fase. Por tanto, nosotras nos encargamos de diversas funciones a nivel general como son: el proceso de producción de las palomitas, la atención al cliente, la venta del producto tanto online como presencial.

Otro agente clave para nuestra empresa son sin duda: los proveedores, ya que sin ellos no podríamos ser capaces de llevar a cabo la elaboración de nuestro producto. Tendremos poder de negociación frente a nuestros proveedores o lo intentaremos ya que les vamos a comprar gran cantidad de producto y así conseguiremos aumentar nuestros beneficios y esto se reflejara en los precios de nuestros productos y en el beneficio de los mismos. Por consiguiente nuestros proveedores serán:

-Constantina TobePal: Esta empresa ubicada en Logroño, se encargará de hacer posible nuestro diseño exclusivo a la par que novedoso, que consistirá en unos envases de material reciclable en forma de bota de vino.

-Cooperativa Virgen de la Vega: Se encuentra localizada en la localidad de Haro, y será con la que estrecharemos lazos para que nos proporcione el vino que dará el exquisito sabor a nuestras pop-wine.

-Aceite y sal: Serán adquiridas en supermercados locales

-Maíz: Será cultivada por nosotras mismas en nuestro propio huerto (dónde no se utilizarán productos químicos ni pesticidas.), ya que somos una empresa comprometida con el respeto del medioambiente, teniendo en cuenta la Responsabilidad Social Corporativa.