

4-FUENTES DE INGRESO

Las principales fuentes de ingresos serían por una parte, la intermediación que hacemos con otras empresas y, por otra parte, el beneficio que generen nuestros servicios.

La intermediación con otras empresas, será el gasto que haga el cliente en esa empresa, el cual nos dará una parte de lo que saquen por haberlos promocionado. Una comisión de alrededor de un 20% por nuestra ayuda.

En principio, por la inscripción de nuestros coaches, sabemos que en los comienzos de nuestra empresa, no generaremos los suficientes beneficios para autoabastecernos, por eso recurriremos a la ayuda de empresas que nos proporcionen sus coaches. Pero en cuanto generemos lo suficiente para autoabastecernos, abandonaremos esas relaciones.

En conclusión, al final nos haremos independientes de depender de otras empresas, así que, podríamos convertirnos en una empresa autosuficiente.