

CLEPP

8.Actividades clave

Tenemos una aplicación de móvil, por lo tanto la gente no va a poder encontrarnos por ninguna tienda física. Tendremos que salir a buscar clientes, patrocinadores... Nos dirigimos principalmente a un público joven y de mediana edad, podremos llegar a ellos a través de redes sociales, nos presentaremos con anuncios publicitarios y recomendaciones de gente.

Al ser una aplicación de comida sana podemos acercarnos a hospitales y clínicas privados, en ellos podremos dirigirnos a la gente y a los pacientes a través de recomendaciones del doctor para seguir una dieta y controlar tu alimentación.

Buscaremos colaboraciones con supermercados, como por ejemplo Mercadona y Consum. Usaremos productos de dichos establecimientos alimenticios, así nos podremos hacer publicidad mutuamente.