

Actividades clave

Las Actividades clave son las iniciativas que tenemos que hacer nosotros, y no delegar a terceros, aspectos fundamentales para poder ofrecer a los clientes nuestro producto o servicio. Es decir, aquello que tiene nuestro producto que no tenga el de la competencia.

- El principal músculo de la empresa es técnico, es decir que si en cualquier momento tenemos un problema, todos podemos trabajar en ello para solucionarlo.
- Conocimientos Informáticos, de telecomunicaciones y marketing.
- Fabricamos nuestro propio hardware ya que uno de los tres trabajadores tiene conocimientos y experiencia en placas PCB.
- Facilidad para tratar con ejecutivos de empresas y vender el producto comercialmente, lo que nos dará una estabilidad en el negocio. En esto, las redes sociales serán un factor clave.
- Capacidades de realizar publicidad y marketing.
- Resolución de incidencias para todos los productos vendidos de manera gratuita.
- Formación continua, ya que todos nuestros empleados siguen formándose para hacer mejor a la empresa y complementarnos de una manera mejor aún.
- Nuestro equipo tiene experiencia en el mundo de la seguridad informática y hardening de servidores (Bastiona miento de servidores eliminando y mejorando servicios)
- Varios miembros de nuestro equipo tienen experiencia en pitch y charlas sobre seguridad informática.
- Con la nueva ley de seguridad de datos y de la información Europea será obligatorio el uso de VPN(Virtual Private Network) y otro tipo de seguridad para el acceso a los datos sensibles, tendremos un nido ahí para el almacenaje fácil de sus certificados y validaciones de manera segura.





Veamos un cuadro resumen de nuestras actividades clave:

| Infraestructura | Identificar la ubicación estratégica | Facilitar el trabajo diario mediante comodidades en las oficinas | |
|---------------------|--|---|---|
| Recursos Humanos | Contratar desarrolladores especializados en un futuro | | |
| Tecnología | Sistemas de última generación para el desarrollo | Información diaria al cliente mediante las redes sociales | Gran servicio de 'ticketing' |
| Compras | Buscar proveedores de equipos informáticos | | |
| | Desarrollar algún sistema para facilitar el trabajo en la empresa | Publicidad Reservas Promociones | Encuestas de satisfacción Servicio de atención al cliente |
| | Logística Interna | Marketing y ventas | Servicio Postventa |