

SOCIEDADES CLAVE:

Para optimizar nuestro modelo de negocio, tratar de reducir riesgos y adquirir recursos para intentar conseguir un beneficio mayor, hemos establecido alianzas con otras empresas.

Disponemos, en primer lugar, de una red de socios y proveedores que nos proporcionarán el material necesario para las instalaciones en grandes cantidades, reduciendo de este modo el gasto en compra de materiales, así como los productos innovadores que venderemos en tienda y a través de la página web.

Estos proveedores son los siguientes:

- Sentecno: especializados en electrónica y dedicados a la fabricación y montaje de circuitos con componentes electrónicos. Hemos decido contactar con ellos debido la fiabilidad de los materiales que venden, la facilidad de compra y los precios económicos que ofrecen.
- Raspipc: especialistas en Raspberry, con un gran catálogo de productos personalizables y unos precios muy económicos en comparación la competencia.

También hemos contratado los servicios de una empresa de seguros tanto para las instalaciones que se realizan en los hogares como para nuestro propio local, protegiéndonos de robos e incendios principalmente.

El seguro que hemos decidido contratar es el siguiente:

- MMT Seguros del Hogar: hemos barajado diferentes opciones y esta nos ha parecido la más adecuada. Ya que cubre gran cantidad de riesgos a un precio asequible para los clientes que contraten nuestros servicios.

Así mismo, contactamos con una empresa que será la encargada de aclimatar la tienda y de realizar las correspondientes instalaciones de luz y agua. Esta empresa es "Remolar", a la vanguardia en este sector.