

FACTORES CLAVE:

Esta propuesta está dirigida principalmente a la ayuda de las familias más necesitadas de nuestra comunidad sin pedir nada a cambio, es una obra benéfica sin ánimo de lucro, donde necesitamos ingresos únicamente para mantener esta propuesta.

El factor más importante es conseguir tratos con grandes centros comerciales o restaurantes para la recogida de los alimentos y posterior reparto. Es importante que la distribución sea lo más rápida posible para así evitar pérdidas o alimentos en mal estado.

Las grandes superficies podrían proporcionarnos grandes cantidades de alimentos con una próxima fecha de calidad, alimentos que por ley ya no pueden venderse pero aún están en buen estado (yogures, productos cárnicos envasados, lácteos etc.).

Los pequeños restaurantes podrían proporcionarnos cantidades más pequeñas pero más elaboradas (guisados sobrantes, tapas, comida cocinada en el día etc.).

Nuestra misión sería quedar para la recogida inmediata de estos productos y transportarlo hasta el emplazamiento de recogida/distribución lo más rápido posible.

FUENTES DE INGRESOS

Los ingresos o ayudas vendrán por parte de ayudas del estado, ayudas del ayuntamiento (un posible espacio físico donde repartir los alimentos, un vehículo para el transporte de alimentos etc.) o de donaciones anónimas de personas o patrocinios de entidades bancarias.



ACTIVIDADES CLAVE

Es importante dar a conocer la iniciativa, y una buena forma de publicitar nuestra idea es rotular nuestro medio de transporte de alimentos (en este caso nuestra furgoneta, la creación de una APP o el simple boca a boca de las personas). La APP nos ayudara para el contacto y el despliegue de información de nuestra empresa (emplazamiento, horarios etc.).

COSTES

Sería importante que los costes serian lo más reducidos posibles puesto que es una obra benéfica y no contamos con grandes fuentes de ingresos, dependemos principalmente de la caridad de personas voluntarias, empresas que apoyen nuestra idea o algún tipo de ayuda por parte de nuestro ayuntamiento.

Tendremos una serie de costes fijos en el supuesto caso de que nuestro ayuntamiento no nos proporcione esta ayuda como:

- *ALQUILER DE UN VEHICULO DE CARGA*
- *SEGURO DEL VEHICULO DE CARGA*
- *MANTENIMIENTO DEL VEHICULO DE CARGA*
- *LOCAL/OFICINA DONDE REPARTIR/RECOGER LOS ALIMENTOS*
- *FACTURAS DE TELEFONO*
- *LUZ Y AGUA*
- *SOPORTE DE LA APP*

Estos son algunos de los gastos principales que podrían originar esta idea.

VALORACION DE LA IDEA

Esta idea principalmente surgió de la necesidad de muchas familias de nuestros alrededores, familias con pocos recursos o desempleadas que sus ingresos son insuficientes para cubrir necesidades mínimas.

Es cierto que no es una idea de negocio propiamente hablando, está más orientado a realizar una obra social donde no sacamos ingresos para enriquecernos, sino que intentamos sacar los ingresos suficientes como para mantener en funcionamiento la idea.

Es una idea que debería ser más popular, diariamente se tiran toneladas de comida a la basura en buen estado cuando, hay innumerables hogares que podrían hacer uso de ella.

Es importante que personas vean estas ideas como algo posible, es algo que está funcionando en otros países.