

## **SOCIEDADES CLAVE**

### **¿Quiénes son nuestros socios clave?**

Podremos establecer sociedades clave con empresas que requieran soluciones en metal para materializar sus proyectos. Aquí podrían incluirse muchos tipos, que tendremos que ir sondeando y ampliando mediante acción comercial, tanto online como in situ.

Estos clientes podrán ir desde particulares que requieran algún tipo de solución para su vivienda, su vehículo, etc., como pequeños autónomos que necesiten algún elemento para sus instalaciones o para complementar sus ventas (por ejemplo, pequeña empresa dedicada a la fabricación de carteles luminosos que requiera bastidores para su sujeción, un fontanero que requiera un soporte para una bomba que necesita instalar, etc.)

### **¿Quiénes son nuestros proveedores clave?**

Necesitamos generar una alianza con tres proveedores clave capaces de proporcionarnos todo lo necesario para desarrollar nuestra actividad profesional, garantizando

siempre la calidad, el servicio rápido y eficaz minimizando los costes.

En primero lugar necesitamos un proveedor que nos pueda suministrar todo el material metálico necesario para la elaboración de los distintos productos. Necesitamos que tenga un amplio stock del material que requieran nuestras fabricaciones, de forma que nunca (salvo requerimiento del cliente de altas calidades no disponibles en el mercado nacional) se produzcan retrasos debido a la falta de material.

El segundo proveedor clave es aquel que nos proporcione todas las herramientas y consumibles que necesitemos para trabajar. En este punto valoraremos la rapidez para la reposición de consumibles, la calidad y coste de las máquinas suministradas y, especialmente, el servicio post-venta. Este proveedor deberá ser capaces de proporcionarnos un servicio de máquinas de sustitución en caso de que las nuestras sufran algún tipo de avería, de modo que la producción no se paralice.

Por último, debemos generar acuerdos con varios transportistas para cubrir el área geográfica lo más amplia posible. Inicialmente trataremos con empresas de paquetería,

pero igualmente deberemos generar contactos con empresas de transporte para posibles trabajos de mayor entidad que realicemos.

DEDAP PROYECTOS