



## RELACIONES CON LOS CLIENTES

Como ya hemos detallado en el apartado de SEGMENTACIÓN DE MERCADO, tenemos un **mayorista** que nos supondrán la mayor parte de ingresos y de producción. Nuestra relación depende de un contrato por dos años el cual ya incluye las plantas aromáticas que les vamos a proporcionar, la cantidad, los plazos, los precios y el transporte; eso no quita para que, por supuesto, nosotros con nuestro trabajo y dedicación cumplamos con lo acordado, en calidad, tiempo y forma, porque eso nos ayudará a renovar o incluso mejorar los contratos en posteriores años.

La relación que mantendremos con Josenea, es de total **confianza y seriedad en lo pactado**, prevaleciendo esas premisas por encima de cualquier imprevisto que suframos en nuestra producción.

El segundo bloque de nuestra SEGMENTACIÓN DE MERCADO es el de **distribuidores o minoristas**, en el que en el incluimos a hostelería (restaurantes, hoteles, casas rurales..), tiendas o pequeños comercios, viveros, centros de jardinería, etc.

Nuestra relación con estos clientes será **personal**, porque hasta que no nos conozcan e introduzcamos nuestros productos en sus negocios, tendremos que ser nosotros mismos nuestra propia tarjeta de visita, no podemos olvidar que en Cantabria no se producen plantas aromáticas y tienen que conocer de primera mano las ventajas de consumirlas.

Será un trabajo arduo, pero que sin duda en un par de años y teniendo en cuenta que necesitamos ese par de años para producir a pleno rendimiento con plantas propias,



iremos introduciendo nuestras plantas en sus vidas, lo haremos con seriedad, responsabilidad, proximidad, calidad...

Cuando se hacen las cosas bien, porque se tiene formación como es nuestra caso, cuando se es una persona cercana y que vende un producto de calidad y respetuoso con el medio ambiente, como será el nuestro, el triunfo está asegurado.

Para introducir nuestros productos en el día a día de las personas a las que visitemos tendremos que darnos a conocer y que mejor forma que dar unas muestras gratuitas a la vez de un listado con nuestras plantas, sus utilidades en cocina, salud, etc... y tener SIEMPRE nuestras **puertas abiertas** a todo aquel o aquella que quiera visitar nuestras instalaciones.

Por supuesto la **promoción** es muy importante en ella entran las **redes sociales**, la página **web**, la presencia en **ferias**, la distribución de **folletos** informativos, el **boca a boca** tan importante para estas pequeñas empresas y sobre todo el **trabajo bien hecho**...

Y por último, pero no por ello menos importante, nuestro tercer grupo de CLIENTES, los **particulares** con los que tendremos una **relación directa**, bien porque los venderemos nuestras plantas en mercados locales o porque vengan a nuestras instalaciones a comprarlas.

En *La Plantuca* todos los clientes son importantes, todos recibirán una atención adecuada y personalizada y todos y cada uno tendrán respuesta a sus demandas.

Sabemos que nuestros productos pueden interesar a personas que se preocupen por su salud, por su alimentación y por el respeto al medioambiente y esos serán los primeros a los que acudamos, pero también nos interesa que nos conozcan todo tipo de personas que utilizan las plantas aromáticas convencionales y que pueden utilizar las nuestras ecológicas sin que les suponga gran diferencia en su cesta de la compra.

Cuando pensamos en particulares, lo hacemos en consumidores de plantas aromáticas/medicinales en sus platos, en sus infusiones, en su hogar como ambientadores o repelentes de insectos no deseados, pero también pensamos en los agricultores que pueden y deben aprender a utilizar las plantas aromáticas en asociación con sus cultivos, en sus huertas y huertos.

Con nuestro proyecto queremos hacer también una **labor educativa**, porque queremos acercar nuestros conocimientos sobre las plantas aromáticas, sobre el suelo, los nutrientes, etc... a esas personas que pueden beneficiarse y mejorar la producción de sus cultivos, el sabor de sus platos, su salud...



En muchos casos las plantas aromáticas/medicinales son desconocidas para algunas personas, pero nosotros queremos que eso deje de ser así y tengan en *La Plantuca* un lugar donde preguntar, donde aprender, donde obtener una respuesta a sus dudas o simplemente a sus preguntas.

Para ello haremos talleres, charlas, visitas guiadas y estaremos siempre abiertos a nuevos proyectos educativos.

Por eso, además de trabajar, seguiremos formándonos siempre, porque la formación es un valor añadido a cualquier proyecto de nuestras vidas.

