

La actividad clave de nuestra empresa es el servicio de actividades informáticas en un establecimiento con posibilidad de consumición de bebidas y comida. Ofrecemos el uso de material informático, actividades con relación tecnología (Conferencias, cursillos...) y servicios de bar/cafetería/restaurante, todo ello desde nuestro establecimiento. Otra actividad clave que también es importante destacar, es la gestión y mantenimiento de la página web online que nos ayuda a promocionar el local y mantener informados a nuestros clientes sobre los cambios, ofertas y actividades que se produzcan en un futuro.

Además estos recursos marcan la diferencia en nuestra propuesta de valor ser:

- ➔ Físicos: es todo lo referido a las instalaciones, vehículos, maquinaria que tiene nuestro café-bar
- ➔ Intelectuales: como marcas, derechos de autor, bases de datos, software que tendrán los ordenadores y diferente maquinaria que tengamos en el local
- ➔ Económicos: aquí brinda el leasing , así las empresas no hacen grandes desembolsos, manteniendo fija su caja y las diferentes formas de pago a través de tarjetas de crédito, pago en efectivo etc...
- ➔ Humanos: aquí hacemos referencia a que el factor humano es importante en el negocio ya que cuanta más gente entre mucho mejor nos ira el negocio.

Por otro lado cabe destacar las alianzas que crean las empresas para optimizar sus modelos de negocio, reducir riesgos etc... y hay 4 tipos de asociaciones:

- ➔ Alianzas estratégicas entre empresas no competidoras
- ➔ Cooperación: asociaciones estratégicas entre empresas competidoras
- ➔ Joint ventures(empresas conjuntas) para crear nuevos negocios
- ➔ Las relaciones entre cliente-proveedor para garantizar la fiabilidad de los suministros

Para finalizar otro tema a tratar seria la optimización y economía de escala, y la reducción de riesgos e incertidumbre.

La optimización y economía de escala tiene como objetivo optimizar la asignación de recursos y o actividades; el famoso win to win y las empresas suelen buscar esto para reducir costes y por otro lado la reducción de riesgos e incertidumbre, es normal que se creen alianzas estratégicas en las diferentes áreas o sectores.