

2. Actividades clave

- Requeridas por nuestra propuesta de valor:

Dentro del sector secundario, la elaboración de jabones y transformación de estos.

Dos vías de elaboración:

- Vía Solidaria; ya que los hoteles y casas rurales a los que proporcionemos nuestro jabón, nos devolverán aquellos jabones utilizados para que nosotros los transformemos en unos jabones nuevos para su uso en estos establecimientos. Esto requerirá cocer y moler para poder trabajar el jabón, así como desinfectarlo.
- Vía del Aceite; el aceite será recogido en puntos establecidos, y reciclado para la elaboración de jabón junto con sosa, agua y aceites esenciales.

Dos tipos de jabones.

Nuestra empresa proporcionara dos tipos de jabones:

- Hechos con aceite reciclado; de venta en tiendas.
 - Hechos con jabón reciclado; para hostelería.
-
- Canales
 - Distribuidoras de productos ecológicos (tiendas locales) y herbolarios, ya que estas tiendas están sensibilizadas con la venta de productos naturales y con una clientela relativamente fija, partidaria de estos productos.
 - Hoteles y casas rurales ofrecerán nuestros jabones a sus huéspedes en sus habitaciones, así como la venta de nuestro jabón en la tienda del propio hotel o recepción.
 - No ofrecemos venta online, ya que esto puede crear competencia a las tiendas a las que estamos proporcionando nuestros productos. Pero sí que dispondremos de una plataforma online que informará de la labor ofrecida por nuestra compañía y de los puntos de venta de Jaboleum.
 - Cuentas en redes sociales (Facebook e Instagram) creadas específicamente para dar publicidad a nuestra marca, permitiendo a compradores interesados contactar con Jaboleum.
 - Relaciones con los clientes
 - Directa: cuando ofrezcamos nuestro producto a casas rurales, tiendas, hoteles... nos encargaremos personalmente de la atención a esta clientela. También proporcionaremos nuestras cuentas en redes sociales, así como información al cliente a través de nuestra página web, donde contactaran con nosotros a través de email o mensaje.

- Indirecta: No disponemos de venta indirecta, ya que pretendemos dar una imagen de cercanía con la clientela y la única posible venta indirecta es la que ocurre en nuestros puntos de venta, donde será un dependiente quien trate con los clientes.
- Fuentes de ingresos

Obtendremos ingresos de la venta de productos en hoteles, casas rurales y tiendas ecológicas.

Asimismo, ofreceremos visitas guiadas al obrador donde se fabrica nuestro jabón a turistas y grupos escolares a un módico precio de 2€. Todos los beneficios proporcionados por las visitas serán dedicados a la labor más solidaria de nuestra entidad; el envío de jabón a personas sin acceso a él en áreas tercermundistas. Lo que les ayudará a prevenir enfermedades infecciosas en países del tercer mundo.



Casos de muerte por falta de higiene en el tercer mundo

