

ACTIVIDADES CLAVE

Actividades de venta y distribución

- **Actividades propias de la empresa:**
 - Distribución y explotación de máquinas recicladoras de vending inverso en el Principado de Asturias, en una primera fase en Avilés.
 - Venta al por mayor a empresas recicladoras de los envases recogidos a través de nuestras máquinas.
- **Actividades externalizadas:**
 - Actividades de transporte.
 - Asesoramiento de la gestión de la sociedad.
 - Servicio de mantenimiento y suministros necesarios de las máquinas de vending.

Actividades de marketing

- **Estrategias promocionales:** Las cuales serán respaldadas a su vez a través de nuestras múltiples redes sociales. Cabe mencionar las siguientes entre otras:
 - Buzoneo.
 - Cuñas en radio.
 - Banners en páginas web.
 - Periódicos de ámbito regional.
 - Anuncios en revistas relacionadas con la ecología.
 - Intento de máxima distribución publicitaria.
 - Etc.
- **Página web:**
 - Fuente de información para los clientes acerca de nuestro sistema de vending inverso, los productos que reciclamos a través de nuestras máquinas y sus respectivos abonos y/o tickets de descuento, además de información sobre el reciclado de los envases recogidos en éstas.
 - Información acerca de la ubicación de las máquinas de vending dentro de la ciudad, además de una breve explicación sobre las instalaciones de las que disponemos.
 - Buzón de opiniones y sugerencias de consumidores de nuestro servicio de reciclado, con la finalidad de mejorar la prestación de nuestro servicio (co-creación).

- **Ferias autonómicas relacionadas con la ecología:**

- **Genera nuevos contactos** con posibles nuevos negocios interesados en instalar nuestras máquinas y **refuerza contacto** con clientes habituales.
- **Ofrece una visión pública y real (física) de nuestro servicio de reciclado**, aunando la concienciación de la necesidad de un buen reciclado a la localización de nuestras máquinas en cada localidad de la comunidad autónoma.

- **Servicios:**

- Información constante a disposición del cliente sobre la empresa, máquinas de la misma y precios, a través de publicidad y trato directo al cliente, así como en nuestra página web.
- Venta de espacio publicitario en nuestra web ...
- Banners de otras empresas en nuestra página web, lo que nos podrá proporcionar beneficios adicionales derivados de esta publicidad. (Asociados que potenciarán la economía de la empresa).
- Contacto constante con los clientes a través de nuestra página web y teléfono de contacto presente también en nuestras máquinas, para resolver cualquier tipo de duda y/o problema que se le presente al usuario.