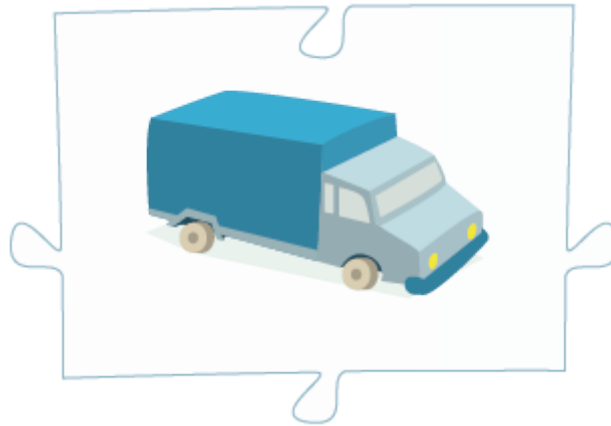


KANALAK

Oso garrantzitsua da kanalak ondo hautatzea, izan ere, hauek izango dira zure produktua bezeroenganaino heltzea ahalbidetako duen faktorerik garrantzitsuenak.

Bi kanal erabiliko ditugu gure produktua saltzeko; lehenik bakrrik internet bidez salduko dugu gure produktua, eta garraio enpresa baten bidez iritsiko da, hau da elkartutako kanalen bidez, erosi duen pertsonak esandako tokira. Produktuaren erosketak telefonoz egingo da, itsuak izango direnez irratian entzungo dute telefono zenbakia. Gure produktua arrakasta izan ezker, farmazietan saltzen saiatuko gara, izan ere gure bezeroen senideak edo lagunak farmaziara iristean ikusiko dute, eta falta egiten zaionari.



Denbora egon eta gero farmazietan saltzen gure denda propioak irekiko ditugu, gure produktua eta gure produktuarentzako gauzak ere, adibidez, betria berriak edo aurikularrak apurtzen badira, ordezkotako pieza etab.