



**SALVAMOS EL PLANETA**

**ECO – LOGISTICS**



**100% ENVIOS – CERO EMISIONES**

**SI ALGO TIENE QUE SALIR BIEN, SALDRÁ BIEN**

**[www.ecologisticsweb.es](http://www.ecologisticsweb.es)**



**SALVAMOS EL PLANETA**

(16-02-2017)

**Bruselas Advierte a España de que debe mejorar la calidad del aire en Madrid y Barcelona o tomarán medidas drásticas.**

Dan un plazo de dos meses para hacer los ajustes necesarios o habrá una sanción.



# SALVAMOS EL PLANETA

Los efectos del Cambio Climático y las demandas de un consumidor más exigente y respetuoso obligan a las empresas a incluir la Sostenibilidad en su actividad, por eso Eco-logistics, una empresa de logística cuyo objetivo no se basa principalmente en la recogida y entrega de envíos ya que eso sería una empresa de transporte, como seur o just eat. Nosotros somos una empresa cero emisiones CO2 que intenta captar la atención del resto de ciudadanos y promover una sociedad concienciada sobre los problemas del medio ambiente.

Nuestra empresa se localiza en una nave del polígono industrial de Simancas, ya que tener una nave situada en un lugar urbanizado ayudaría a una rápida expansión.

Nuestra nave contará con un inmovilizado en el primer año de tres bicicletas eléctricas para que cada reparto sea más eficiente y rápido en cuanto a envíos de poco volumen, también contaremos con una furgoneta eléctrica para envíos más pesados; dichos vehículos estarán equipados con un GPS para estar informados de en qué lugar se hallan y poder informar al cliente el tiempo hasta dicha entrega. También contamos con una serie de paneles solares fotovoltaicos que nos proporcionaran la energía necesaria para recargar nuestros vehículos y el uso de electricidad de la nave (luz, ordenadores...) esto es uno de nuestros puntos fuertes ya que a través de los paneles reducimos los correspondientes gastos en la luz y demás a esto se le suma que es una alternativa ecológica.

Tanto los vehículos de transporte como los paneles solares, serán alquilados con opción a compra (leasing).

En cuanto a la búsqueda de empleados, nuestro perfil para los mensajeros, serían jóvenes estudiantes o en el paro aficionados al deporte y que les guste trabajar en equipo, en las oficinas contaremos con un personal con experiencia en el ámbito emprendedor, bien para encargarse para recogida de llamadas o temas administrativos, para este perfil buscamos también gente que le guste trabajar en equipo y sobre todo quiera pasar un día a día con gente joven. Además colaboraremos con una gestoría que nos llevaría las nóminas de dichos trabajadores, seguros sociales y contabilidad y fiscal.

El primer año contrataremos a unos tres empleados, dos ciclistas y un oficinista, al cabo del tiempo y junto con el aumento de pedidos, iremos aumentando la plantilla y vehículos de transporte, además en temporadas altas como verano o navidad, contrataremos a uno o varios empleados temporales más.

Los demás puestos necesarios para el correcto funcionamiento de la empresa, como personal de mantenimiento de vehículos, técnico en energía solar, personal experto en



# SALVAMOS EL PLANETA

informática, redes y eCommerce, serán autónomos subcontratados que cobraran bajo factura sobre trabajo realizado, hasta que el crecimiento nos vaya obligando a la necesidad de ir incluyéndolos en plantilla.

Cada empleado cobrará 1000 euros al mes a los que ya ha sido retirado el treinta por ciento, de seguridad social.

Nuestro precio por cada envío se basará en la distancia recorrida, tipo de acuerdo en cada establecimiento y transporte utilizado en el envío, por lo que el precio puede perfilar entre 3 y 35 euros.

Principalmente el primer año nuestro radio de envíos sería de dos horas (ida y vuelta) desde el establecimiento que nos aporta el producto demandado por el cliente, hasta su destino; según la empresa vaya creciendo, su radio se ampliará, además nuestro gran crecimiento dará lugar a la demanda de nuestros servicios a otras comunidades, por lo que tendremos una expansión nacional.

Desde nuestro punto de vista hemos establecido una estimación de facturación conservadora que nos va a proporcionar un incremento de los próximos tres años, a partir del cuarto obtendremos un gran beneficio, cuya expansión será invertida en el crecimiento y desarrollo de nuestra empresa.

Después de un crecimiento constante durante los tres primeros años, en el cuarto disparamos nuestras ganancias, por lo que eso verifica que nuestra empresa es sostenible.