

ALIANZAS CLAVE

Una alianza clave es un acuerdo realizado por dos o más partes para alcanzar un conjunto de objetivos deseados por cada parte independientemente.

Esta está compuesta por la red de proveedores y socios que permiten que el modelo de negocio funcione.

Para nosotros es primordial la selección de buenos proveedores ya que gran parte de la gestión del restaurante depende de ellos. Es fundamental elegir aquel que nos ofrezca mejores opciones y plazos de pago, que muestre la mejor calidad, que sea rápido el proceso desde el momento de selección del pedido hasta que lo recibamos y que sea eficiente y rentable para el negocio.

Además, debemos ofrecer un trato agradable y justo a los trabajadores y a los consumidores. Todo esto nos ayudará a poder aumentar nuestra producción, lo que nos aportaría más beneficios.

En conclusión, nosotros establecemos alianzas por tres razones principales:

-