

# Segmentación de mercado

EKÍPAME es una empresa que ayuda a la gente con más dificultades a encontrar con más facilidad un equipo deportivo y/o social. Nos encontramos con dos segmentos de mercado, por una parte somos ese puente entre la persona que está buscando equipo y entre el club para facilitar más la comunicación entre estos, en cuanto al equipo no federado, conseguimos reunir a la gente necesaria que desee jugar a un deporte en equipo en un lugar y momento determinado. Principalmente, estamos enfocados a una clientela más joven, aunque nuestra empresa está dirigida a toda la gente que esté dispuesta a disfrutar del deporte.

## ·Denominación de la empresa

El nombre fue algo complejo de decidir, buscábamos algo con fuerza e innovador. "Ekipame!" es una idea renovada y para jóvenes por ello su escritura moderna aunque sea errónea.



## ·Forma jurídica

Hemos decidido registrar la empresa como una Sociedad Limitada Laboral (S.L.L.). La responsabilidad limitada en la que la mayoría del capital social, al menos el 51 %, es propiedad de los trabajadores que prestan en ella servicios retribuidos de forma personal y directa, y cuya relación laboral es de carácter indefinido. El número mínimo de socios es de 4, de los cuales 3 deben ser socios trabajadores, los socios representaremos más de la tercera parte del capital (33 %), mientras que las entidades públicas, que pueden alcanzar el 49%. La responsabilidad de los socios es ilimitada y personal. Limitaciones. Esta sociedad puede contratar trabajadores que no sean socios, pero con algunas limitaciones: el número de horas trabajadas por éstos no puede ser superior al 15% de las horas que dedican a la empresa los socios trabajadores, o al 25 % para las sociedades con menos de 25 trabajadores.

### **·Localización**

Debido a que nuestra empresa se reduce a una App, es decir, todo vía online, usaremos como centralita la casa de uno de los socios. Al menos de momento, para no asumir un gasto innecesario y poder invertir mayor parte del capital en la creación de nuestra App.