

1. FUENTES DE INGRESOS

Hay dos tipos de ingresos que podemos

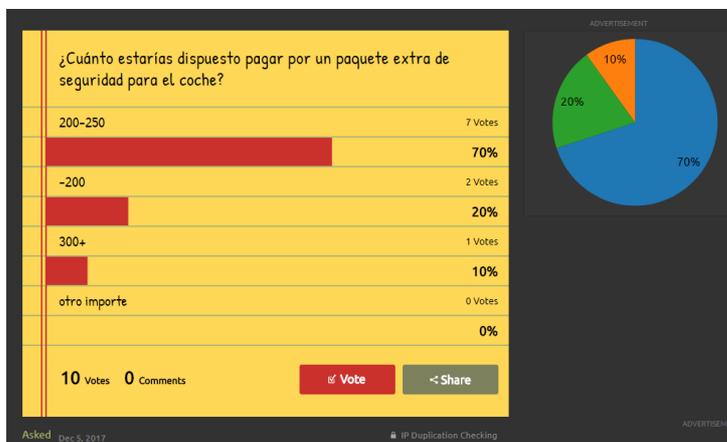
¿Habrá Ingresos por pago único? Son los realizados por el cliente una vez.

- Sí, son de pago único
- ¿Tendremos ingresos por pago recurrente (mensual, semanal)?
- No en principio

Política de precios:

- ¿Qué precio vamos a poner por cada producto?
- 229.99 euros
- ¿Cuánto están dispuestos a pagar nuestros clientes?
- De 200 a 250 euros
- ¿Por qué se paga actualmente?
- Por el producto (volante y cámara)
- ¿Cómo están pagando?
- en metálico o tarjeta etc... (descuentos...)
- ¿Cómo hemos elegido ese precio: costes, demanda, comparación con otros productos similares?
- A través de una encuesta
- ¿Cada cuánto se realizará la compra?
- Una sola vez
- ¿Quién realiza la compra? ¿Quién va a pagar?
- El cliente
- Medios de pago que vamos a habilitar
- tarjeta, metálico, online...

Nuestros ingresos serán por pago único, es decir, el cliente pagará una sola vez por el producto, el precio fijado es de 230€, donde se incluye la atención al cliente y demás servicios. Llegamos a esta conclusión a través de una encuesta realizada a familiares y conocidos.



Como podemos ver la tencia es clara , pagarian de 200 a 250. Pagarian por nuestro producto (funda de volante detecta alcohol, y camara anti fatiga o distracciones), pagando a traves de nuestra web o en metalico en los talleres o en nuestras oficinas.

MES	VENTAS PRODUCTO		PRECIO (€)	TOTAL(€)
Octubre	10	30	229.99	9199.6
Noviembre	15	50	""""	14949.35
Diciembre	40	70	""	25298.9
Enero	30	65	""	21849.05
Febrero	20	50	""	16099.3
Marzo	15	30	""	10349.55
Abril	10	25	""	8049.65
Mayo	30	45	""""	17249.25
Junio	35	55	""""	20699.1
Julio	40	60	""""	22999
Agosto	50	65	""""	26448.85
Septiembre	45	45	""""	20699.1
TOTAL	340	590	""""	213890.67

