

## RELACIONES CON CLIENTES

En nuestra empresa queremos conseguir la motivación entre nuestros trabajadores y clientes, para ser exactos alcanzar a que los clientes habituales puedan atraer a nuevos clientes y así podremos aumentar nuestras ventas y hacer de esta empresa más conocida por todo el mundo y tener más éxito en el futuro .

A partir de esto la relación entre nuestros clientes en principio sería la atención personal porque así mejoraríamos más el acercamiento con los clientes para que se sientan a gusto, queridos y a la vez motivarlos a comprar más.

Confraternizar con los clientes es un forma más adecuada para para resolver bien todas sus preguntas y mejorar las ideas que nos proporcionan para mejorar actualmente.

Por otra parte nos daremos a conocer más por las redes sociales principalmente como: la web, Facebook, e Instagram.

Aquí la relación sería darle una forma más fácil a los clientes a que compren y obtengan información rápidamente es decir la gente que no pueda comprar personalmente porque no tienen tiempo de ir de compras , pueden meterse en nuestra redes sociales y estar activos de todas la actualizaciones en tiempo real y recibir su pedido fácilmente .