

Sociedades

Las alianzas que desarrollaremos será entre empresas no competidoras, es decir lo que produzcan para nosotros no competirán con lo que nosotros ofrezcamos a la sociedad.

Para nosotros en este caso necesitaremos las alianzas siguientes para la empresa:

Para optimizar el modelo de negocio:

Estableceremos una alianza con una empresa de bollería relacionada con los mates, la cual nos proporcionará toda la bollería no industrial siendo así que los gastos serán reducidos porque solo le compraremos a esta empresa de forma definitiva.

Para reducir riesgos:

Contrataremos una agencia de transportes para que durante el recorrido que se tenga de la distribución cualquier daño o accidente que afecte a la mercancía no será responsabilidad nuestra sino de la agencia y esto nos reducirá pérdidas considerables de la empresa.

Para adquirir recursos, relaciones Comprador-Proveedor:

Las relaciones entre el comprador y el proveedor será fundamental es que en nuestra empresa en España compra a Sudamérica que es nuestro proveedor los materiales necesarios para desarrollar nuestra actividad empresarial.

Para finalizar en parte nuestras asociaciones se centran más en que la empresa adquiera recursos y optimizar la empresa.