

IDEA DE NEGOCIO

Nuestro proyecto de negocio consiste en sacar al mercado una placa solar adaptable a cualquier prenda/objeto para cargar cualquier dispositivo móvil, de manera que esta se pueda llevar a cualquier parte y esté protegida de golpes externos, ya que su uso puede ser diario en teléfonos móviles ya sean tablets, lbooks, e incluso ordenadores, ya que se ha inventado un adaptador universal para este tipo de dispositivos.

2. PROPUESTA DE VALOR

Con este producto sacamos un beneficio que obtenemos al sacar energía del medio ambiente, en este caso la energía solar, la batería de tu dispositivo se cargará haciendo posible que puedas llevar contigo una fuente de energía renovable, sin necesidad de conectarlo a una toma de corriente continua y que nos salga un poquito más barata la factura de la luz.

6. RECURSOS CLAVE

Para poder realizar este producto necesitamos: una placa solar flexible, una goma elástica resistente a tirones, un adaptador para teléfono, tablet, etc; una funda impermeable, el resultado final del producto sería una placa solar flexible que se puede amoldar a cualquier parte del cuerpo de manera que se queda fija con un plástico interior, ya sea en el brazo, en una mochila, etc...

1. SEGMENTOS DE CLIENTES

El mercado dado nuestro producto se distribuirá hacia todas aquellas personas que dispongan de un dispositivo electrónico (smartphone, tablet), por lo cual no será únicamente destinado a las personas por su edad o sexo, con esto buscamos sacar el mayor beneficio económico abriéndolo a todo el mercado. Este proyecto satisface las necesidades de la personas en su vida tanto laboral como social siempre que esté el objeto expuesto a la luz solar.

3. CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y COMUNICACIONES

El producto será expuesto por una página web que será creada para dar a conocer nuestra serie de modelos y también se comercializará a través de webs de venta de productos como amazon y ebay. De esta manera nos daremos a conocer por unas web de venta muy conocidas que nos proporcionarán una forma cómoda, fácil y eficaz de vender nuestros

productos y darnos a conocer más rápido que si únicamente fuese una única página web o exponerlo en una tienda física.

4. RELACIÓN CON EL CLIENTE

En nuestra empresa buscamos una plena confianza con las personas al proporcionarle la devolución de su dinero en caso de incompleta funcionalidad, estaremos atentos a los comentarios para posibles mejoras. Dada la confianza sobre la calidad de producto que comerciamos garantizamos un año de garantía, este producto debe estar dispuesto a soportar rozaduras y ser resistente al agua.

De esta manera el cliente tendrá una relación de confianza con nosotros, donde podrán disfrutar del producto con plena fiabilidad y tranquilidad para solucionarlo de la forma más cómoda posible para trámites como cambios o devoluciones, de esta manera no tendrán que gastar su tiempo y dinero en reparar dicho producto.

9. ESTRUCTURA DE COSTES

Local de producción y almacén: Nuestra propia casa para ahorrar costes.

Materiales:

- Placa solar.
- Cable.
- Conector.
- Velcro
- Batería

Una placa solar flexible, una goma elástica resistente a tirones, un adaptador para teléfono, tablet, etc; todo pedido de aliexpress, amazon, ebay, y páginas de productos oficiales.

5. FLUJOS DE INGRESO

Los ingresos como toda empresa al principio serán mínimos ya que como en toda empresa hay que aportar más dinero del que empezamos a ganar para adquirir el material necesario y otros costes para que en un futuro cercano podamos obtener beneficios.

Una vez empezamos a producir y a ganar dinero de la venta de los productos, empezaremos a obtener más beneficios y así poder aplicar ese dinero ganado en la compra de los materiales para poder hacer el productos. Para poder ganar dinero mas adelante primero habrá que aportar nosotros mismos dinero para la compra de los materiales. Es el primer paso antes de empezar a ganar dinero.

La primera vez nos tendremos que organizar bien ya que tampoco podemos perder mucho dinero, podemos gastar lo justo y necesario para luego no perderlo todo y poder recuperarlo.

7. ACTIVIDADES CLAVE

Partiremos de los materiales básicos que necesitamos como el cable, la batería, el velcro y la placa solar para poder realizar nuestro producto propio y así poder venderlo en las distintas plataformas que indicamos en apartados anteriores.

8. SOCIOS CLAVE

Para el transporte necesitaremos socios para abastecernos de los materiales concretos que necesitamos para crear nuestros productos, y empresas de transportes como Correos express, Seur, AMW,... para poder mandar los productos de forma rápida y segura.