

# Fuentes de Ingreso

Para terminar de visualizar nuestro modelo de negocio es preciso de definamos tanto la estructura de ingresos, como la de costes que va a llevar backdoor café. En primer lugar destacamos las distintas fuentes de ingresos según al tipo de público que nos vayamos a dirigir, en nuestro caso es más destinado a un público joven por lo cual gastaran más dinero que cualquier otra persona ya sea tanto en la sección de gaming como en la sección de bar. Por otro lado cabe destacar que si en un futuro realizamos actuaciones o competiciones podemos distinguir dos tipos de ingresos: por un lado los ingresos transaccionales, en los cuales nos referimos a los que se pagan de un solo pago así los clientes ganan comodidad y el otro gran grupo de ingresos son los ingresos recurrentes, mediante los cuales podremos ofrecer al cliente la opción de compra mediante diferentes pagos al mes por si en un futuro realizamos competiciones o si vendemos algo con un precio elevado que los clientes puedan comprarlo pagando a plazos.

Otro tema a tratar sería la disponibilidad que tenemos de pago con respecto a los clientes, es decir, si por ejemplo en los concursos gana un cliente de nuestra empresa y el precio del ganador es elevado se le dará el dinero correspondiente.

Otro tema es el tipo de pago, en nuestra empresa admitimos el pago tanto en efectivo como en tarjeta. En un futuro creemos que nuestra empresa es sostenible ya que mezclamos un negocio como puede ser un bar con el mundo gaming que es un mundo que cada vez va más en aumento por tanto no creo que decaiga nunca.

En cuanto a los precios empezaremos con precios un poco más bajos de los de la competencia con el claro objetivo de ganar beneficios y una vez tengamos una clientela fija ya tendremos tiempo de ir subiendo los precios en un futuro