

FUENTES DE INGRESOS EN DESHORAS

Nuestro modelo de negocio implica ingresos derivados por transacciones de pagos puntuales de clientes.

Nuestra forma de generar ingresos se basara en la forma de cuota por usos, que se basa en el uso de un servicio determinado.

Cuanto mas se utiliza el servicio mas paga el cliente. Dado que es una mensajería cobraremos el transporte nocturno que será mas caro y los paquetes.

La mayoría de precios serán fijos, tendrán una variable que será el recorrido, por que nuestra empresa se basa en la mensajería nocturna por lo tanto lo que se cobra en nuestra empresa es el transporte nocturno.

Dependiendo del recorrido que tenga que hacer nuestro servicio costara mas o menos por cada metro que tenga que recorrer obviamente un pedido de Madrid a Bilbao no costara lo mismo que uno de Bilbao a donosti.

El precio también dependerá de las características del producto que se quiera enviar o transportar: si es pesado, depende del material del que este echo , si se rompe fácil...

También pasara a ser menos o mas caro el servicio depende de la cantidad de cosas que uno quiera enviar si son muchas obviamente el precio subirá y si son pocas el precio disminuirá. Mas productos que transportar = mas cajas para envolver= mas furgonetas para transportar los productos= mas gasto por parte de la empresa= subir los precios para cubrir los gastos de transporte.