

La proposición de valor de mi empresa sería la razón por la cual los clientes eligen nuestra empresa. Nuestra empresa aportaría más seguridad a todos los jugadores de fútbol, hablando a grande escala ya que empezaríamos desde el fútbol base que cubre todas las edades y el fútbol profesional costaría llegar, pero, como hemos dicho antes mejoramos la calidad y reducimos al mínimo todo tipo de lesiones sobretodo de rodilla, que es la causa por la cual muchos jugadores se pierden casi toda la temporada.

Aportaríamos calidad y sobretodo un coste más reducido comparado con otras grandes competidoras como nike y adidas que son los rivales a tener en cuenta. Otras marcas cobran importancia como new balance, joma, pero nosotros queremos estar un peldaño por encima de esas marcas, sin menospreciar a ninguna.

Aportamos diseños innovadores, materiales de excelente calidad y sobretodo la mejoría en los tacos que sería nuestro elemento estrella, con un material que amortigüe y a su vez acompañe el movimiento en todos los terrenos. Habrá diferenciación en cuanto a terrenos ya que el césped artificial no es el mismo que el césped natural.