

Proposición de valor

¿Qué necesidad o problema resolvéis?

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que el cliente está dispuesto a pagarte?

Nuestra empresa como puntera en el mercado de alquiler y manejo de drones ofrece unos servicios realmente competitivos, en cuanto a precios de los servicios y privacidad de los mismos. Hasta el momento ninguna empresa de este campo ha salvaguardado mejor la intimidad de sus clientes.

Las ventajas que podemos darla a la empresa son que por un lado enseñaríamos a pilotar drones, también que la gente a través de internet pueda elegir el dron que quiera y haya una privacidad absoluta (en cuanto a ¿para qué quiere cada cliente el dron?, para espiar a la mujer, a su marido, a un empleado, a la niñera...) cosas que no hace la justicia porque aún no son delito pero que preocupan a las personas, no queriendo estas que se sepa, por eso nuestra empresa ofrece clases de aprendizaje para mantener la intimidad de los “planes” de los clientes y estos mismos puedan manejarlos por si solos.

En nuestra empresa, para que la privacidad aun sea mayor, ofrecemos profesores de pilotaje en gran parte de España, dispuestos a enseñar a los clientes. Las sedes se encontrarán en polígonos industriales.

Una vez los clientes hayan realizado el curso de aprendizaje, nuestra empresa emitirá un certificado de pilotaje válido para todos los drones de la marca que alquila nuestra empresa. De este modo, el cliente puede realizar el curso de pilotaje que le da una acreditación para que en el momento que quiera alquilar un dron lo pueda hacer a través de nuestra página web, poniendo el código que ha emitido en el curso de aprendizaje, y así el cliente pueda recibir el dron a un código postal que proporcione este. Del mismo modo, el precio de alquiler dependerá del tiempo que lo quiera tener el cliente y este devolverá el dron de la misma manera que lo recibió.

Esto garantiza la privacidad y es flexible a la hora de los tiempos de alquiler, que pueden realizarse por semanas en una cuenta de la empresa, de modo que se puedan aumentar los plazos. Nuestra empresa establece unos plazos de alquiler, en este caso sería un mínimo de una hora y un máximo de seis meses.
