



## SOCIEDADES CLAVE



- ¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitáis para que vuestro proyecto funcione?
- ¿Por qué son importantes para nosotros?



### Recuerda que:

- Están compuestas por la red de proveedores y socios que permiten que el modelo de negocio funcione.
- Una empresa puede establecer alianzas con otras por múltiples razones:
  - Para optimizar su modelo de negocio
  - Para reducir riesgos
  - Para adquirir recursos



### No olvidéis que el comité evaluador valorará:

- Especificar cuáles son los agentes, actores o socios clave para llevar a cabo el proyecto.
- Establecer con claridad cuál es el papel o rol de cada uno de ellos y priorizando su importancia.



### Caso práctico, IOIKAN:

Las alianzas clave en IOIKAN fueron entre ellos mismos. Cada uno aportaba un recurso clave:

- Iker: la capacidad de crear páginas web
- Ion: la capacidad de realizar diseños personalizados
- Ane: la habilidad comercial



IMPULSA

ABC  
—www.abc.es—

COLABORAN

ESIC  
BUSINESS MARKETING SCHOOL