

## SOCIEDADES CLAVE

Nuestros principales clientes de negocio, por el tipo de producto que comercializamos, serán principalmente las agencias de transporte (SEUR, MRW...), por el lógico motivo de que la mayoría de sus empleados, se dedican, al reparto de las mercancías, productos... diariamente por carretera; con lo que conseguirían aumentar considerablemente la seguridad de sus empleados, reduciendo así el número de accidentes por distracción y sus respectivos costes económicos para las empresas.

Además, aparte de crear alianzas estratégicas con las agencias de transporte, vamos a poner nuestro sistema a la venta, también para conductores particulares que estén interesados en nuestro sistema CRIP CAR para sus vehículos personales.

Nuestro producto se basará en el desarrollo de una aplicación para los móviles, intentando desarrollarla en todos los sistemas operativos que haya en el mercado. En el terminal móvil necesitaremos instalar un sensor para que se conecte directamente con el coche. En el coche también instalaremos otro sensor que permita la comunicación directa y exclusiva con el móvil del conductor.

Para llevar a cabo esta idea de producto nos pondremos en contacto con la empresa de desarrollo de aplicaciones para móviles CENTRO DE INNOVACION SOLUSOFT.

Encargaremos una aplicación capaz de bloquear el móvil una vez se hayan detectados ambos sensores.

Para la compra de los sensores hablaremos con la empresa DEWIT INDUSTRIAL SENSORS, con domicilio en los Países Bajos. Le pediremos el desarrollo de uno para el móvil y otro para el coche. Estos dos tendrán la capacidad de conectarse y a partir de ahí se ejecutará la aplicación.

Para la instalación del producto estudiaremos un posible acuerdo con una empresa de talleres que este extendida por todo el territorio español. Hablaremos con Norauto, Carglass y Midas. La opción más beneficiosa económicamente será la elegida.

