



STORE N CHARGE

'NO TE DESCONECTES'

Canales:

Nuestros principales canales de comunicación, venta y distribución con los clientes serán:

- Las **redes sociales**
- El "**boca a boca**"
- Prescriptores tales como las **tiendas de electrónica**

CANALES DE COMUNICACIÓN

Nuestro objetivo es conseguir que nuestro dispositivo se convierta en moda. Para ello usaremos las redes sociales creando unos perfiles en **Twitter, Facebook, Instagram, Snapchat, Pinterest...**, para promocionar nuestro producto. A medida que vaya siendo conocido, esta moda irá pasando de unos a otros mediante el **boca a boca**, mucho más efectivo que cualquier campaña publicitaria.



También nos publicitaremos en eventos sociales y contaremos con figuras públicas ('influencers') tales como instagramers y youtubers, para que publiquen STORENCHARGE. El trabajo de estas personas se reduce a su teléfono, en él guardan toda el contenido multimedia y sus cuentas en redes sociales. Su obligación es estar activo todos los días del año en internet, por lo que es muy fácil que se queden sin batería o almacenamiento. Es altamente probable que necesiten STORENCHARGE en su día a día, y por tanto no tendrán ningún problema en colaborar con nosotros.

CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA

En cuanto al **canal de distribución**, el acceso a nuestra página web se podrá realizar desde cualquier servidor de internet, a través de la dirección web. Para los móviles y tabletas se podrá descargar además la aplicación desde **AppStore y Google Play** de manera gratuita.



Para poner nuestro producto a disposición de los clientes nos pondremos en contacto con distintas **tiendas de electrónica**. Queremos que nuestro dispositivo sea ofrecido a los clientes cuando estos estén realizando la compra de un teléfono móvil o tableta.

Como hemos explicado anteriormente, queremos ofrecerlo tanto a las grandes superficies como a las pequeñas tiendas, lo cual nos permitirá llegar a un mercado mayor.



STORE N CHARGE

'NO TE DESCONECTES'

Utilizaremos también **la Logística de Amazon** para incrementar nuestras ventas de forma potencial tanto a nivel nacional como a nivel internacional.

Con Amazon nos beneficiamos de sus excelentes recursos de gestión logística, sus opciones de envío rápido y gratis para nuestro producto y su reconocido servicio de atención al cliente, además se trata de un servicio de pago por uso sin requerimientos mínimos de inventario y que está completamente integrado en nuestra cuenta de vendedor, para controlar de esta forma todo nuestro gasto.

Basta con enviar nuestro producto STORENCHARGE a su centro logístico para que ellos recojan, preparen y envíen nuestros pedidos a toda la Unión Europea, prestando además servicio de atención al cliente.

A la hora de introducir nuestro producto este canal de venta de Amazon nos ofrece dos opciones como futuros vendedores, pudiendo elegir entre el vendedor individual o el vendedor Pro, en función del volumen de ventas.

Llegados a este punto y atendiendo a la previsión de ventas que hemos realizado con anterioridad, debemos escoger **la opción Vendedor Pro** por resultar económicamente más ventajosa ya que con independencia del volumen de ventas únicamente tendríamos que abonar una **cuota fija de suscripción mensual de 39 euros al mes** sin tener que abonar una tarifa por cierre de venta.

A esa cantidad debemos añadir la **tarifa de referencia**, que es aquella que se abona por cada artículo vendido, sin embargo, algunas categorías de producto tienen una tarifa mínima por referencia. Es decir, el vendedor paga, o bien la tarifa por referencia aplicable a esa categoría, o bien la tarifa mínima por referencia; la que sea mayor de las dos.

En la práctica, las tarifas aplicables a nuestro STORENCHARGE de 16 GB y con un precio de 25.99 euros quedarían de la siguiente forma:

FACTURACIÓN POR VENTA	
Precio de venta de producto	25.99 euros
Gastos de envío nacional	2.99 euros
Facturación total de venta	28.98 euros

Mediante nuestra página web, los usuarios podrán llevar a cabo una compra online de forma rápida y segura.

Para ello hemos diseñado una **página web intuitiva** y muy completa en donde el usuario puede encontrar toda la información relativa al producto y sus utilidades, de forma que en sus diversos apartados se ofrece toda la información relativa del producto y sus utilidades prácticas. En la tienda online ofrecemos a los futuros compradores la posibilidad de personalizar el dispositivo, al poder elegir entre una diversa gama de colores y entre las diversas capacidades de memoria disponibles.

<http://storenchargecompan.wixsite.com/inicio>



STORE N CHARGE

'NO TE DESCONECTES'

