

Proposición de valor



Nuestras propuestas de valor son:

-Asegurarnos que nuestro producto es factible, ya que se adapta a nuestros recursos y cubre cualquier imprevisto (fallo en la programación, dudas, etc.) que les pueda causar a los compradores (todo ello gratis)

-Damos un servicio de atención al cliente lo más cercano posible, ya que estudiamos cada caso de cada cliente ofreciéndoles nuestro mejor servicio

-Tenemos un valor cualitativo, ya que en todo momento estamos en contacto con el cliente, creando una relación estrecha, para que los clientes se sientan lo más cómodos posibles y así el cliente pueda tener una visión cercana de nuestra empresa hacia ellos.