

8-Alianza clave

En este bloque deberemos especificar La red de proveedores y socios estratégicos para que el modelo de negocio funcione.

El producto que ofrecemos se presenta en forma de una aplicación que tendrá la función de poder localizar geográficamente los objetos que el consumidor desee. Para poder hacer esto, deberá obtener unas pegatinas microchips que podrán adquirir tanto en tiendas asociadas como por internet. Al poder adquirir las pegatinas por internet tenemos que asociarnos con plataformas de ventas online (amazon, ebay...),y tiendas físicas dispuestas a vender nuestro producto.

Ofreceremos un diseño práctico y elegante, en el que el cliente pueda registrar todas las pertenencias que quiera. Para ello, necesitaremos la colaboración de empresas informáticas y desarrolladores informáticos para poder crear la aplicación al igual que personas especializadas en la fabricación de microchips que puedan fabricar nuestros dispositivos.

Para promocionar nuestro producto, usaremos distintas plataformas. Tendremos nuestras propias cuentas en redes sociales, donde haremos sorteos y promociones mensuales, también acudiremos a ferias tecnológicas, donde anunciaremos nuestro producto y haremos demostraciones prácticas, en las que enseñaremos como pone la pegatina, como registrarlo en la aplicación y como localizarlo posteriormente por esto otra alianza importante será una empresa dedicada al marketing.