



FUENTES DE INGRESOS

Las fuentes de ingreso para este producto serán de pago único y la manera para generar fuentes de ingreso sería mediante la venta de productos. Los precios de este producto serían fijos sin tener posibilidad de ser reducido, a excepción de alguna oferta debida a la posible compra de grandes cantidades de producto. También tenemos en cuenta la posibilidad de llegar a algún acuerdo con alguna empresa para dar a conocer nuestro producto y extender así nuestras posibilidades.

Nuestra pretensión es fabricar por nuestra cuenta un reducido número de productos, venderlos y recibir feed back de las reacciones y valoraciones de los usuarios, tratar de mejorar el producto y extender sus posibilidades. Además, realizaremos algún sorteo y daremos algunos ejemplares a personas, restaurantes o deportistas para que hagan publicidad de ello.

La venta de este producto se podría realizar tanto a empresas distribuidoras como a tiendas independientes o cualquier tipo de asociación capaz de vender el producto. También dispondríamos de una tienda online propia para vender nuestro producto, en la que tendríamos información acorde a este.

Respecto a las fuentes de ingreso también cabe tener en cuenta los socios o empresas que nos puedan dar subvenciones o con los que podamos tener algún acuerdo para la financiación.

Teniendo en cuenta los costes de fabricación de los brazaletes y todo tipo de ofertas, sorteos y publicidad para dar a conocer nuestro producto, no deberíamos de tener demasiados beneficios. Además, estos beneficios se utilizarían primeramente a la mejora de nuestra empresa y para seguir fabricando brazaletes. La estimación principal sería estar un año o año y medio dando a conocer el producto y desarrollando la empresa para empezar el siguiente año a obtener beneficios.

Título del gráfico

